



C u r r i c u l u m V i t a e

PARCOURS PROFESSIONNEL

Comédien de formation, j'ai exercé pendant plus de 15 ans le métier d'acteur, danseur, metteur en scène et auteur de nombreuses pièces de théâtre.

De plus, j'ai occupé des fonctions de Responsable Pédagogique auprès d'ONG internationales spécialisées dans l'éducation et le champ psychosocial en partenariat avec l'UNICEF et les ONG Enfants Réfugiés du Monde et Médecins du Monde.

En parallèle à mes activités de formation que j'exerce depuis plus de 14 ans aux côtés de cabinets de renom comme la Cegos, je me suis spécialisé dans les domaines de la créativité, de l'expression de soi et du développement personnel. Je conçois et anime des actions de formation, d'accompagnement d'équipes de type Team Building et Team Coaching.

Je développe par ailleurs des dispositifs de formation visant à développer le plein potentiel des individus associant des outils de PNL et des disciplines artistiques comme l'art dramatique et des techniques de mouvement libre au service de l'efficacité personnelle.

Dans ma pratique, le contenant est tout aussi important que le contenu.

Publication d'un ouvrage de référence dans les techniques de vente paru aux Editions DUNOD : « Vendeurs, mettez-vous en scène ».

J e a n - F r a n ç o i s
G r a n a d e l

C O A C H
C O N S U L T A N T
F O R M A T E U R



FORMATION

Savoir-Etre & Développement des compétences relationnelles

Management :

Leviers de Motivation : pour le Groupe PAGES JAUNES & ALTEN

Leadership et intelligence émotionnelle : pour ALTEN, EDF

Posture «Manager Coach» : pour CHEQUE DEJEUNER, laboratoire BD,

Savoir être Manager : pour CAISSE D'EPARGNE D'ALSACE, ADIA, IBA

Gérer les situations difficiles lors des EA : pour ALTEN, CAISSE D'EPARGNE D'ALSACE

Formateurs & Coachs :

Développer son excellence Non Verbale : Cabinet EUROTRIO - Conseil en Management et organisation

Coaching somatique et PNL - Institut TRUE HEARTS - Helsinki - Finlande

Give a body to your Vision - Formation de formateurs - Institut «TRUE HEARTS » Helsinki

Communication :

Renforcer sa cohérence Managériale : Tête/Coeur/Corps pour CAISSE D'EPARGNE D'ALSACE

Prise de parole en public : pour le Groupe CEGOS, LFB

Leviers de motivation : pour le Groupe PAGES JAUNES

Affirmation de soi : pour le Groupe CEGOS, BNP, BPI,

Développer son influence, sa force de conviction : pour COPALINE, pour le Groupe PAGES JAUNES, UBS, TOTAL

Vente et négociation :

Charisme : pour le Groupe CEGOS, le Groupe PAGES JAUNES

Profiler vos clients / Décodage de la communication N.V. pour le Groupe PAGES JAUNES

Leviers de performance / stratégie des génies : pour le Groupe PAGES JAUNES

Techniques théâtrales appliquées à la vente et à la négociation : pour le Groupe PAGES JAUNES, CAFES RICHARD, NUTRIXO, INTER-FARINE, ICARE, OCP

Renforcer son impact / sa communication N.V. : pour le Groupe CEGOS, INOVEN,

COACHINGS

1282 chemin de Moularès
Le Lucullus bât. E
34070 MONTPELLIER
FRANCE

Contact:

+33 (0) 660 68 34 21



info@jeanfrancoisgranadel.com

«La plus belle oeuvre d'art
valable, c'est celle que l'on fait
de sa vie, avec sa vie»

Individuels :

- Accompagnement de Manuel PEYRONDET - Vainqueur du Concours du Meilleur Sommelier de France en 2008
- Membre du Codir Filiale Annonces Jaunes - Groupe PAGES JAUNES
- Chercheur / Medical Advisor - Laboratoire LFB
- Manager / Chef de Projet / Directeurs - ALTEN
- Managing Director - Société UBIQUITY
- Fonctionnaire / Expert Chargée de Mission pour la Commission Européenne - Dir. Générale des Affaires Maritimes et de la Pêche
- 4 accompagnements individuels de Directeurs Régionaux et Fonction Support - Société ADIA

Collectifs :

- *Accompagnement des Codir des Back Office de la BDD - SOCIETE GENERALE*
Refonte du Projet Managériale de chacune des entités en y associant toutes les lignes managériales
- *Accompagnement Collectifs de Managers Directeurs Régionaux Fusion ADIA / ADECCO*
Ateliers pour renforcer leurs bonnes pratiques et consolider l'intelligence collective - *en présentiel*
- *Accompagnement de Commerciaux Grands Comptes EDF*
Ateliers de Co Développement - *en présentiel*
- *Accompagnements de Commerciaux - Laboratoire SVR*
Renforcer l'intelligence collective et la cohésion d'équipe des équipes commerciales France - *en présentiel*
- *Accompagnement de Managers Hauts Potentiels ADIA*
Ateliers s'inscrivant dans leur parcours d'intégration interne - *en présentiel*
- *Accompagnement d'ingénieurs Grands Comptes INOVEN*
Développement des compétences relationnelles - *en présentiel*
- *Accompagnement de Managers - CAISSE D'EPARGNE D'ALSACE*
Ateliers de Co Développement par groupes de trois - *à distance (téléphone)*

BOITE A OUTILS :

- Programmation Neuro Linguistique : Décodage du langage, méta programmes, protocoles spécifiques PNL
- Approche « Human Element » de Will SCHUTZ : Phase I and Phase II
- TTI Success Insights : Diagnostic comportemental, diagnostic leviers de Motivation
- Analyse systémique
- Analyse Transactionnelle : Auto diagnostics et outils de décodage
- Méthode d'accompagnement somatique « Danse des 5 Rythmes » de Gabrielle ROTH
- Techniques Théâtrales : Masques de Commedia dell'arte / Techniques d'improvisation / Exercices de concentration / Exercices d'échauffement / Techniques d'influence / Intelligence Emotionnelle / Accompagnement somatique
- Praticien de Shiatsu : Techniques de Bien être / Médecine Traditionnelle Chinoise
- Process COM